

Svenskt Näringslivs årsstämma den 21 maj 2026

Ordförande Jacob Wallenbergs anförande

--- Det talade ordet gäller ---

Bästa stämmodeltagare, kära företagare,

Varmt välkomna till Svenskt Näringslivs årsstämma.

Vi möts här idag med mindre än fyra månader kvar till riksdagsvalet. Och samma dag som vi på Svenskt Näringsliv avslutar vår Tillväxtturné, med Tillväxtdagen senare i eftermiddag.

Så i mina välkomstord vill jag fokusera på just tillväxt – varför vi behöver den, och varför den bör stå i centrum de kommande åren.

Jag börjar med att ta några steg ut i världen.

* * *

De senaste decennierna har världen gått från en era av frihandel och globalisering till en tid av komplicerad geopolitik och protektionism. Vi ser det utdragna kriget i Ukraina, nytt krig i Mellanöstern, friktion mellan USA och Kina, och länder som sluter sig gentemot omvärlden och upplever en renässans för det nationalistiska.

Om vi därtill adderar AI och den dramatiska teknologiska utvecklingen, där USA och Kina drar ifrån på område efter område, så landar vi i en fråga om konkurrenskraft. Vi landar i frågan om hur EU och Europa, i denna nya verklighet, kan hitta vår roll och vår väg framåt. För jämfört med de andra är vi inte konkurrenskraftiga idag. Inte Europa, inte Norden, och inte Sverige.

År 2008 var USA:s och EU:s ekonomier ungefär lika stora. 15 år senare, år 2023, var USA:s ekonomi 25 procent större än EU:s och Storbritanniens – tillsammans. Jag har nämnt det förut, men det är värt att upprepa. För vi växer inte tillräckligt fort. Och det drabbar investeringar och jobb, vilket i sin tur påverkar de skatteintäkter som är själva fundamenten för välfärden och vårt sätt att leva.

Om vi ska kunna möta den internationella konkurrensen om talangerna, investeringarna och jobben så behöver vi mer tillväxt.

Som företagare och ordförande för Svenskt Näringsliv står jag alltså här och vill att vi alla försöker höja blicken. Att vi kommer ihåg att de vi konkurrerar

med är de som växer snabbare än vi. Länder där man ligger långt framme teknologiskt – och dessutom jobbar mer än vi gör.

Samtidigt ser vi att en av de huvuddiskussioner som seglar upp inför det svenska valet är frågan om att jobba mindre. Men allt annat lika betyder färre arbetade timmar mindre tillväxt. Enligt min mening vore det självskadebeteende att gå den här vägen – i en värld där Sverige, Norden och Europa redan halkar efter.

Jag är orolig att vi inte inser allvaret i situationen.

* * *

Det finns förstås mycket som är bra också. Det ska man inte glömma. I Sverige har vi duktiga universitet, framgångsrika bolag, innovativa entreprenörer och människor som ger järnet på jobbet.

Men.

Jag är rädd att det inte räcker. Och det räcker verkligen inte om vi bestämmer oss för att slå av på takten och jobba mindre.

För nu behöver vi växla upp för att kunna hävda oss internationellt. Få fart på ekonomin så att företagen vågar satsa, investera och anställa.

Det är ju ett ekosystem, det här med tillväxt. Jag var inne på det tidigare, men vill vara tydlig: när företagen känner att de har rätt förutsättningar att satsa och skapa fler jobb, så betyder det fler människor som arbetar. Vilket i sin tur ökar skatteunderlaget och skapar bättre förutsättningar för den välfärd som vi alla är så stolta över. Och dessutom bättre förutsättningar för det offentliga att stärka andra viktiga åtaganden i samhället.

Jobben och skatterna möjliggör alltså sådant som är nödvändigt för att Sverige ska vara ett bra och tryggt land för människor att leva i – och som ger företag en stabil grund för att växa och skapa ännu fler jobb. Och så håller det på.

Men! Inget av detta fungerar utan tillväxt. Utan tillväxt stannar utvecklingen.

* * *

I eftermiddag avslutar Svenskt Näringsliv vår tillväxtturné, där vi i samtal runt om i landet har lyft fram 60 skarpa förslag för att ge energi åt det här ekosystemet.

Det handlar om bättre kompetensförsörjning, infrastruktur och energiförsörjning – och om breda överenskommelser i energifrågan. Ökade

satsningar på forskning och utveckling. Mindre regelkrångel och ökade incitament för investeringar, jobb och flit. Så att ni, kära företagare, ska få bättre förutsättningar att växa och bidra till att göra Sverige starkare.

För att lyckas få alla de här delarna på plats krävs förstås dialog – med varandra och med politiken. Det är genom att samarbeta och dra åt samma håll som det kan hända saker på riktigt.

För någon vecka sedan lanserades en nordisk industriallians: *Nordic Compass – The Nordic Round Table for Industry*. Ett initiativ för ett mer strategiskt nordiskt samarbete, där jag sitter i styrelsen tillsammans med företagare från Danmark, Finland, Island och Norge.

Ambitionen är att initiera och skala upp satsningar på nordisk nivå – inom energi, försvar, deep tech och kapitalmarknadsfrågor. Och att tala med politiken om detta och få Norden att bli mer integrerad som region.

Det här är ett sätt att driva på för ökad tillväxt i Norden och Sverige. Det är också ett sätt att bidra till att stärka Europas konkurrenskraft på bredare front.

För vi är en del av något större. Sverige och Norden behöver göra vad vi kan för att stärka oss själva – och för att bidra till att stärka EU och Europa.

Tillväxt är nämligen svårt att skapa helt på egen hand. Den skapar man bäst ihop med andra – politik och näringsliv, i Sverige, Norden och EU. Det kräver arbete, det kräver nytänkande, och det kräver att politiken – på alla nivåer – får höra vad vi företagare kan bidra med och vad vi behöver. Inte minst i form av långsiktiga förutsättningar.

Om mindre än fyra månader är det som sagt val. Då behöver tillväxten stå i centrum. Så jag vill avsluta med en uppmaning till er alla: ni måste göra era röster hörda. För som företagare har ni ett ansvar att tala med politiken och dela med er av era perspektiv.

Ni behövs! Och nu är det dags att leverera. Politiken behöver er, och Sverige behöver er. Förmedla denna sense of urgency, säg vad ni kan bidra med och vad ni behöver för att växa och anställa. Så att ni kan fortsätta bidra till att vi tillsammans kan göra Sverige, Norden och Europa starkare och mer konkurrenskraftigt.

Tack.